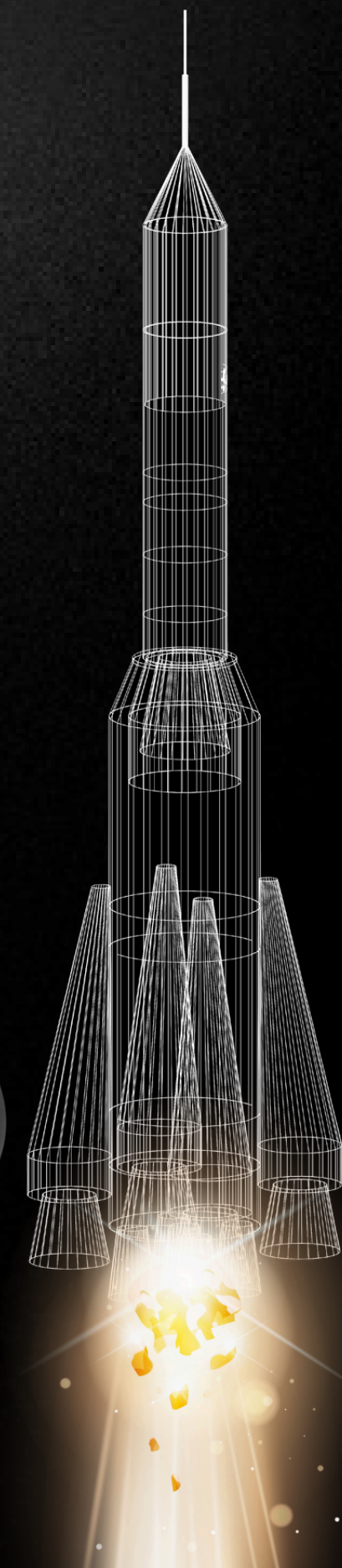


# Do escritório ao **NEGÓCIO DE SUCESSO**

**Mentalidade, Marca e Movimento para crescer no mercado**



Com o aumento da complexidade tributária e a crescente busca por eficiência financeira, o mercado contábil brasileiro está em pleno crescimento: 41% em 4 anos.

Por outro lado, **56%** dos escritórios faturam até R\$ 100 mil por mês, apenas **15%** ultrapassam R\$ 300 mil e somente **3%** possuem faturamento acima de R\$ 10 milhões anuais.

**O que diferencia um escritório de sucesso dos demais?"**

## MÉTODO

# M.E.N.T.E

MENTALIDADE   EMOÇÕES   NARRATIVA   TRANSFORMAÇÃO   EVOLUÇÃO



## MENTALIDADE

Quais crenças limitantes você carrega sobre negócios ou sucesso?

## EMOÇÕES

Em que estado emocional você toma a maioria das decisões?

## NARRATIVA

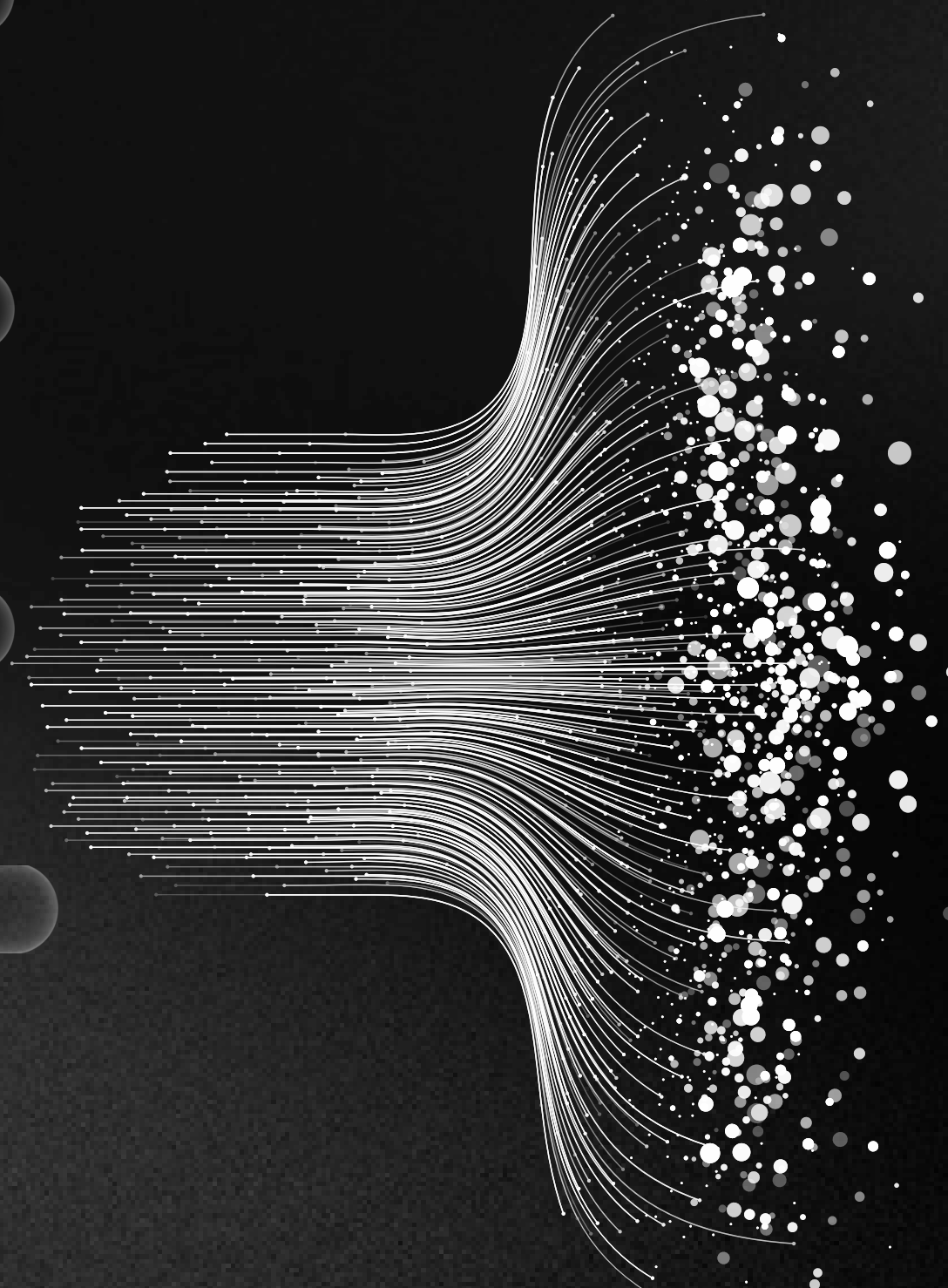
Como você fala sobre seu negócio e seu mercado?

## TRANSFORMAÇÃO

Suas ações diárias estão alinhadas com seus objetivos?

## EVOLUÇÃO

Quanto você investe em seu desenvolvimento pessoal?



## CRENÇAS POTENCIALIZADORAS

geram

## EMOÇÕES ELEVADAS

e com as emoções elevadas inspiram uma

## COMUNICAÇÃO PODEROSA

e com sua comunicação poderosa motiva

## AÇÕES CONSISTENTES

e com ações consistentes criam

## RESULTADOS

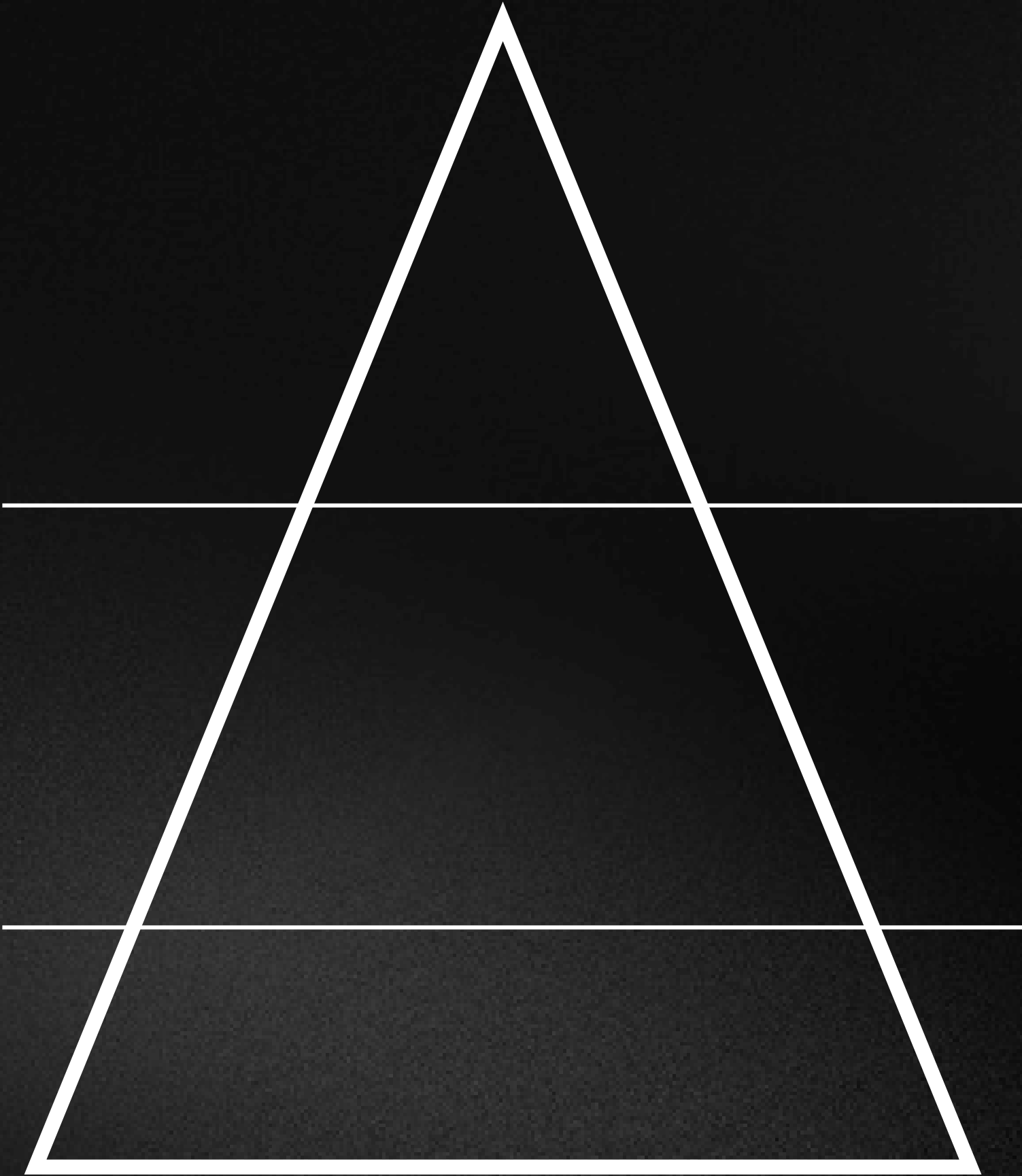
que reforçam a suas novas

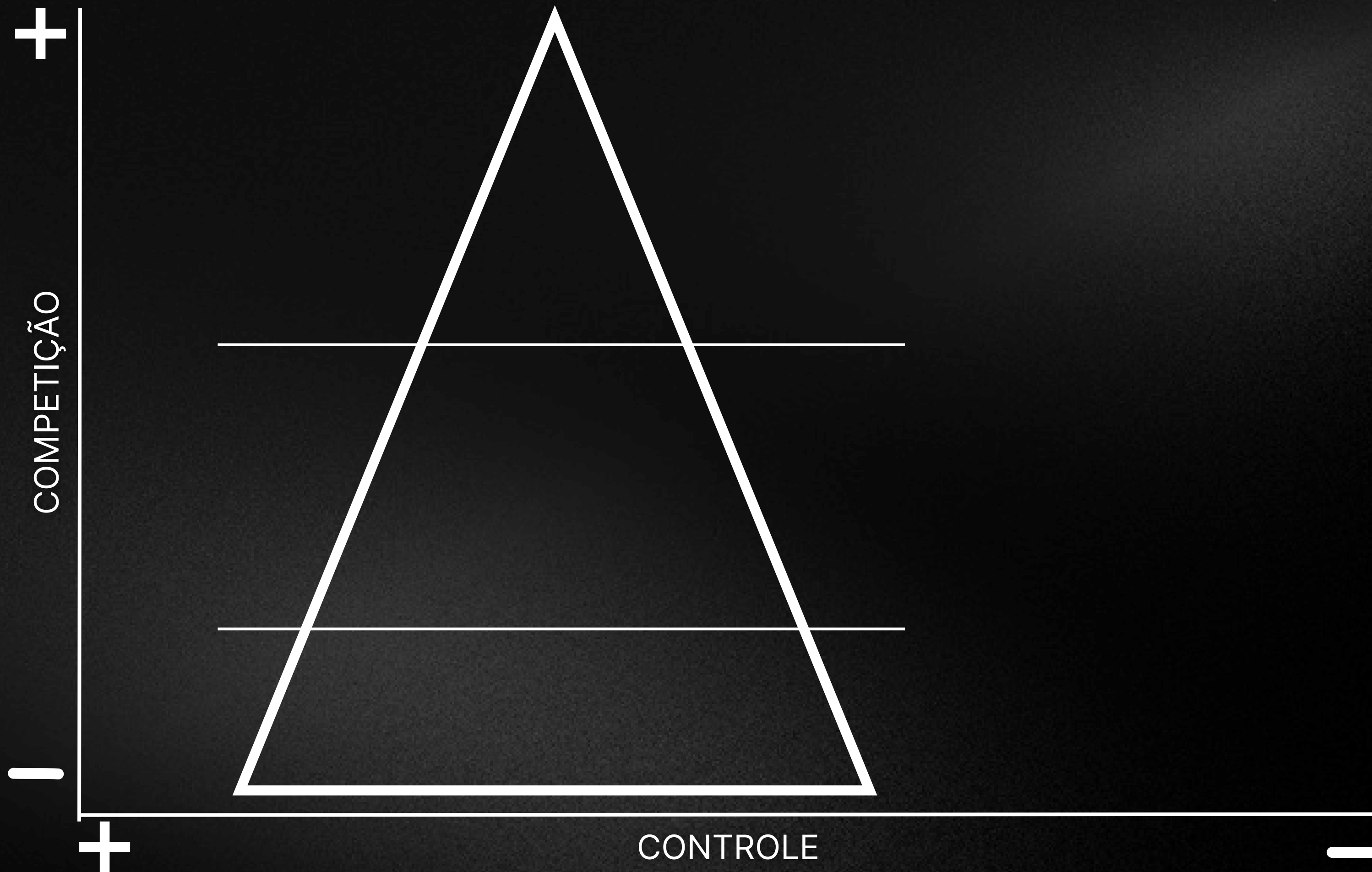
## CRENÇAS



A RELEVANCIA DA  
**MARCA &  
POSICIONAMENTO**









# 3 FASES DA EVOLUÇÃO DA EMPRESA





**MARCA NÃO É LOGO, E A SOMA  
DE TODAS AS PERCEPÇÕES**

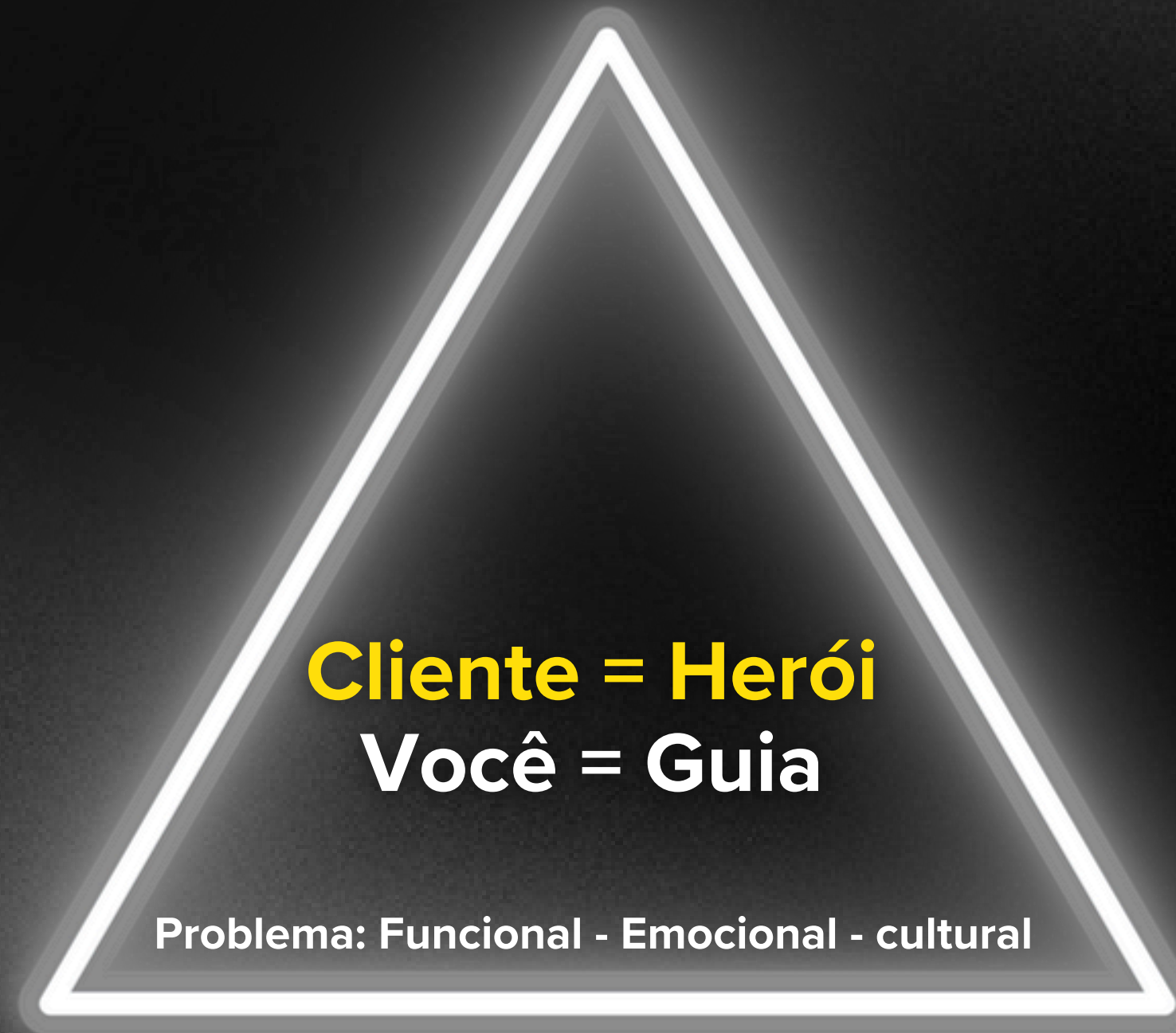
**Público**

**Estratégia de  
negócio**

Quem você  
atende

**Posicionamento**

**Cultura**  
O que você  
realmente vive



**Promessa**

**Marketing/  
Vendas**  
O que você  
promete



**Estratégia  
de Negócio**

Parceria de  
crescimento

Diferencial de  
qualidade

Mapa de  
posicionamento

Novos pacotes e  
serviços

Soluções  
inovadoras

**Marketing/  
Vendas**

Estruturação  
comercial

Marketing  
(expertise)

Nicho  
especializado

Parceria genuína

Excelência  
técnica

Aprendizado  
continuado

**Cultura**

Inovação  
constante



O movimento dos  
**ECOSSISTEMAS DE  
NEGÓCIOS**

**COLLABS E REDE  
SOCIAL**



# AS **6** TENDÊNCIAS/ESTRATÉGIAS PARA 2026

**Conteúdo originalmente humano é o novo diferencial competitivo**

**Anti Apodrecimento mental**

**Comunidade engaja e retém**

**Fadiga das telas - Eventos presenciais**

**Colaborações expandem alcance**

**Criatividade como indispensável**



"Estamos no maior ponto de inflexão da história.  
As próximas décadas serão definidas por quem  
conseguir transformar clientes em  
comunidades."

CONSULTORIA



CONTABILIDADE



BANCOS



ADVOGADOS

NEGÓCIOS ISOLADOS

De: vendas de  
SERVIÇOS

Para: vendas de  
**TRANSFORMAÇÃO**

TECNOLOGIA

CONSULTORIA

**SUA  
EMPRESA**

**CLIENTE**

BANCOS

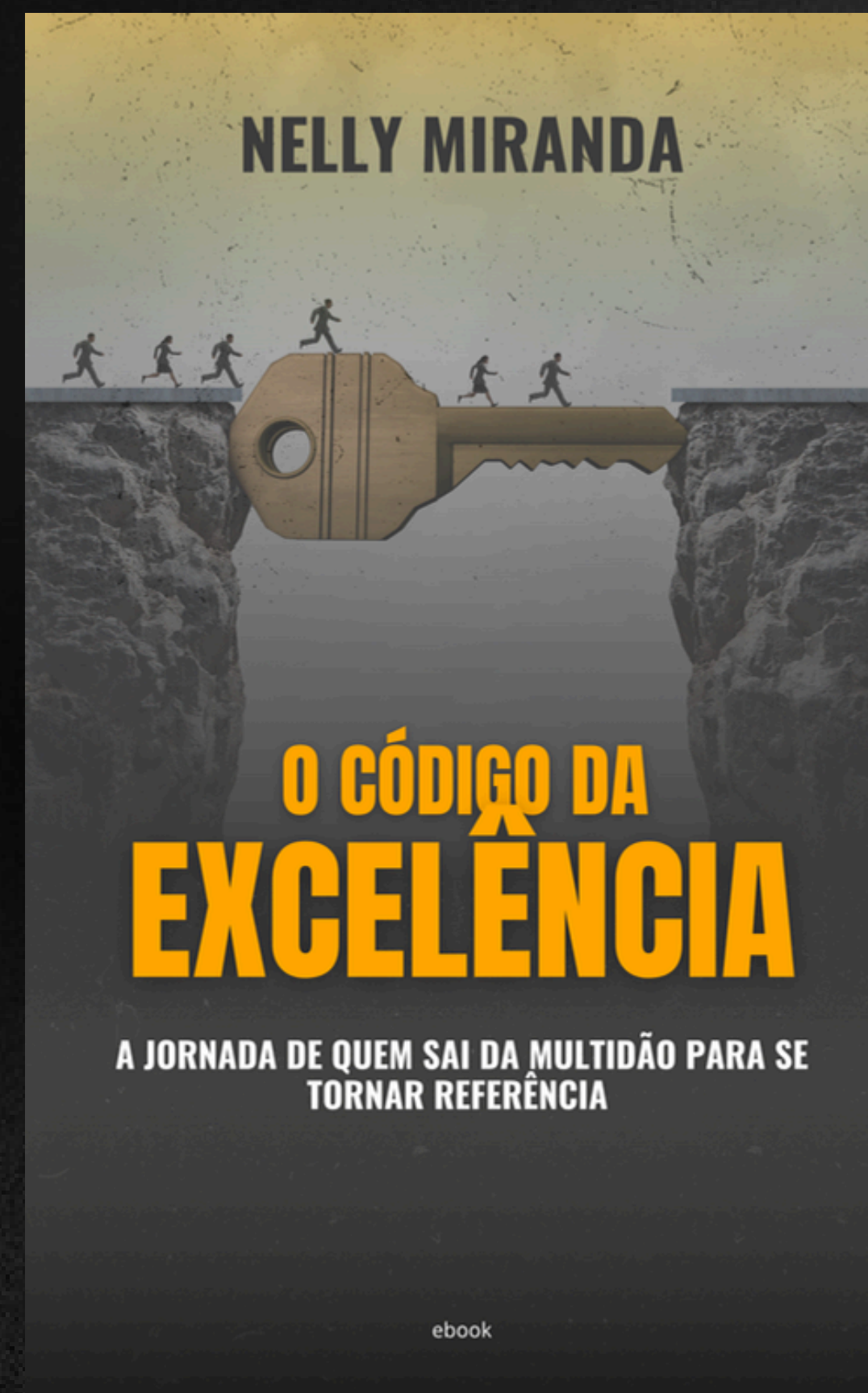
ADVOGADOS

HUB DE SOLUÇÕES  
INTEGRADAS

**Comece a me seguir e mande um  
Oi que te entrego esse E-book  
totalmente gratuito pra você !**



@nellymiranda.oficial





**"O futuro pertence àqueles que param de competir e  
começam a liderar. A transformação começa com  
uma decisão consciente de ser diferente."**

Nelly Miranda

